

PRATICIEN PNL



PUBLIC

Toutes personnes devant prendre la parole en public.



TARIF

1450 € / personne
Repas non pris en charge



DUREE

6 jours



PRERQUIS

Avoir fait LE
TECHNICIEN PNL
dans un centre
NLPNL



NOMBRE DE PERSONNE

5 à 12 maximum



Accessibilités PSH :

Nous consulter
pour étude de
faisabilité



Attestation de
formation

PRESENTATION DE LA FORMATION

Comment clarifier un projet et lever les freins.

OBJECTIF DE LA FORMATION

Développer la capacité à réaliser un projet de vie (reconversion, ou développement d'une vision pour une entreprise),

- Développer la capacité de clarifier une problématique présente et les fonctions positives sous-jacentes,

- Pratiquer des techniques de résolution de conflit (internes ou externes),

- Intégrer des outils de changement et de levées d'obstacles,

Intégrer les techniques de développement et de changement profond, propres au niveau de la certification du praticien en PNL.

NOS POINTS FORTS

Formation axée sur la transposition en situation de travail pour plus d'efficacité. Toutes nos formations sont dispensées en présentiel et à distance en simultané au besoin.

Formation Inter et Intra. Si vous optez pour des formations en intra, nous pouvons élaborer avec vous un nouveau calendrier.

METHODE MOBILISEES

*Exposés théoriques,
démonstrations et
applications pratiques.
Partage d'expérience en
groupe.*

*Bienveillance et partage
sont les maitres mots de
cette formation*

*Un livret pédagogique
accompagne votre stage*

MODALITES D'ÉVALUATION

*Pas d'examen mais des feed-back tout au long de la formation.
Retour d'expérience*

LE PROGRAMME I

ETAT PRÉSENT / ETAT DÉSIRÉ

- Recueillir des informations en explorant l'Etat Présent
- Les questions de l'Etat Présent et de l'Etat Désiré
- Exercice d'intégration

VIVRE ET TRAVAILLER SON PROJET DE VIE

-Créer une vision claire et puissante de l'avenir et donner plus de sens à celui-ci • Transformer cette vision en objectifs opérationnels définis à court et moyen terme

- *Les Niveaux Logiques de Robert Dilts*
- **Structurer vos actions** en fonction de votre situation personnelle et des projets souhaités
- Poster sur la Vision

LA GESTION DES CONFLITS AVEC LE MODÈLE DES PARTIES

- Présentation du Modèle des Parties
- Le recadrage en six points
- Le dialogue entre les parties
- La négociation entre parties
- Le squash visuel

TECHNIQUES DE CHANGEMENT

- Le changement d'histoire
- Les Métaprogrammes : révision et apprentissage de nouveaux Métaprogrammes

LE CHANGEMENT AVEC LES SUBMODALITÉS

- Les submodalités
- Le cadre de contraste
- Le Swish visuel

GESTION DES ÉMOTIONS : TECHNIQUES AVANCÉES

- La Dissociation simple
- La Double Dissociation
- Le Traitement des traumas

LES STRATÉGIES DE SUCCÈS

- Les stratégies mentales
- Mise à jour d'une Stratégie
- Modèle TOTE
- Le générateur de comportements nouveaux
- Révisions



**Prochaine
session les :
5-6-7 février**